

PRINCIPAIS CUIDADOS ANTES DE INICIAR UM PEQUENO NEGÓCIO

Pensando em abrir o seu próprio negócio? Veja a seguir os principais cuidados que você precisa tomar para ampliar as suas chances de obter sucesso nessa jornada!



Estude o mercado

Não importa o tamanho do empreendimento, ele só será bem-sucedido se estiver de acordo com as demandas do mercado e tiver diferencial competitivo para se posicionar frente à concorrência. Por isso, o primeiro passo é estudar o mercado e o segmento no qual pretende ingressar.

Pesquise sobre:

- O público-alvo;
- As empresas do ramo que já existem na sua região e que serão concorrentes;
- Os produtos e serviços que oferecem;
- Os fornecedores que você precisará ter.

Com uma boa pesquisa, fica mais fácil identificar uma possível lacuna que exista nessa área e que o seu negócio possa preencher. Assim, o seu empreendimento já surge com um diferencial!

Pesquise os custos

Não comece o seu pequeno negócio sem antes fazer um levantamento de todos os custos que você precisará ter. Com esse valor estimado em mãos, é possível buscar as possibilidades de financiamento com as melhores condições. Não se esqueça de considerar que depois de abrir o negócio pode demorar um tempo até que ele se torne lucrativo, então também é necessário contar com uma reserva financeira para esses meses iniciais.



Planejamento tributário

Pesquise sobre os diferentes regimes de tributação para descobrir qual é o mais adequado à sua empresa. Como estamos falando de pequenos negócios, é possível que o Simples Nacional seja o melhor regime tributário.

Ele é bastante vantajoso porque é menos burocrático, já que reúne diversos impostos em uma única taxa, e também reduz a carga tributária incidente sobre o empreendimento.

Crie um plano de negócio

Esse plano deve reunir:

- Pesquisa de mercado;
- Estudo de viabilidade financeira;
- Os objetivos do seu negócio;
- Produtos e serviços que serão oferecidos;
- Quanto você vai investir em publicidade;
- Fluxo de caixa;
- Previsão de vendas;
- Estratégias.

Basicamente, é um documento completo com todo o diagnóstico e panorama do seu negócio, que vai servir para orientar as suas ações de forma embasada.

Um bom plano de negócio, além de tornar a abertura do empreendimento mais segura, também é bastante útil no momento de conseguir financiamento. Portanto, o Plano de Negócios é uma excelente ferramenta de gestão e deve ser utilizado tanto por empreendedores que estão planejando a criação de um novo negócio quanto por empresários que planejam novos desafios

