SEBRAE PRESENTE COM VOCÊ!

4 PASSOS ANTES DE ESCOLHER O MODELO IDEAL DE NEGÓCIOS PARA VOCÊ

Abrir um negócio próprio é um grande passo. É preciso desenvolver um produto ou serviço interessante, investir tempo e recursos, contratar força de trabalho, etc. Por isso, muita gente acaba deixando este plano de lado.

No entanto, dedicar-se a um empreendimento pode te ajudar a ter a carreira que sempre sonhou. Além disso, dirigir sua própria empresa pode ser a saída para melhorar a vida financeira e adquirir uma agenda flexível, de acordo com seu estilo de vida.

Pesando os prós e contras na responsabilidade que é abrir uma empresa, vale destacar que existem algumas formas de aumentar a sua chance de obter sucesso neste empreendimento. E neste âmbito, encontrar o negócio certo para você é fundamental.

Se você quer saber como fazer isso, veja neste infográfico 4 passos para escolher o modelo ideal de negócios para você!

1 – Conheça suas habilidades

Para descobrir qual é o modelo de negócios ideal para você, antes de tudo é necessário que você se conheça bem. Empreender em um ramo no qual você já tem algum conhecimento e boas habilidades propicia que tenha uma trajetória mais tranquila e com muito mais sucesso.

Para isso, avalie:

- Quais são suas habilidades, sejam elas provenientes de formação acadêmica ou não.
- Em quais trabalhos ou segmentos de mercado você já tem experiência.
- O que você ama fazer, ou seja, em qual tipo de empresa você teria felicidade em trabalhar.

2 – Conheça o mercado

Para que o seu negócio seja bem-sucedido, não basta que você empreenda em um ramo com o qual tenha familiaridade e de que goste. É imprescindível conhecer o mercado. Descubra:

- Quem é o cliente para o produto ou serviço que você gostaria de oferecer?
- Quais são as necessidades destes consumidores?
- Quem é a concorrência?
- O que você pode oferecer para diferenciar sua empresa das demais no mesmo segmento?

3 – Crie um plano de negócios e levante os custos

A partir dos passos anteriores, você poderá iniciar seu plano de negócios. Com ele, será possível determinar o investimento inicial para a sua empresa. Avalie se você tem recursos suficientes e quais outras fontes pode utilizar para iniciar o capital da sua empresa, como sociedades ou linhas de crédito.

4 – Combine com seu estilo de vida

Por fim, é importante avaliar se o modelo de negócios imaginado se adequa ao seu estilo de vida. Verifique se o tempo que você tem disponível e a rotina da empresa se adequam ao seu perfil. Empresas começaram a fechar e demitir funcionários, enquanto o planejamento empresarial fez a diferença entre o sucesso e a falência. Então, como dar a volta por cima neste cenário?

www.sebrae.com.br
0800 570 0800

SEBRAE