

comemorado no dia 31 de outubro, sendo uma das datas mais divertidas do ano. Essa data ganha mais destaque em países como Estados Unidos, Canadá, Nova Zelândia, dentre outros, porque, nessas culturas, é comum as crianças baterem nas portas da vizinhança fantasiadas pedindo "doces ou travessuras". Porém, apesar de ser um evento mais popular nos outros países, aqui, no Brasil, essa data vem ganhando cada vez mais espaço. Ano após ano, as pessoas fazem festas à fantasia para comemorar a data. E, assim, surgem as oportunidades de vendas. É sobre isso que vamos falar neste material! Vamos falar sobre

algumas dicas valiosas de como gerar ainda mais lucro no Dia das Bruxas para você aplicar no seu negócio.

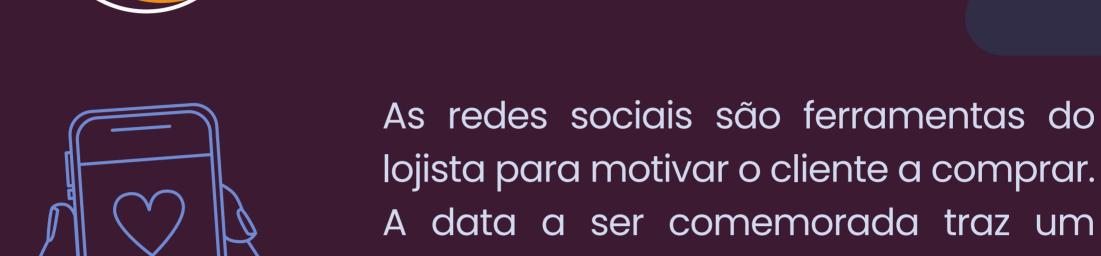
Vamos lá! ♦



Dia das Bruxas pede que a decoração tenha atenção especial, afinal, a data é sobre diversão e fantasia, e você não pode ficar de fora! Personalizar e decorar o ambiente do seu comércio é uma forma de atrair clientes para a sua loja, despertar a curiosidade de entrar e conhecer, ou seja, essa ação gera novas vendas, e você vai se diferenciar do seu concorrente.

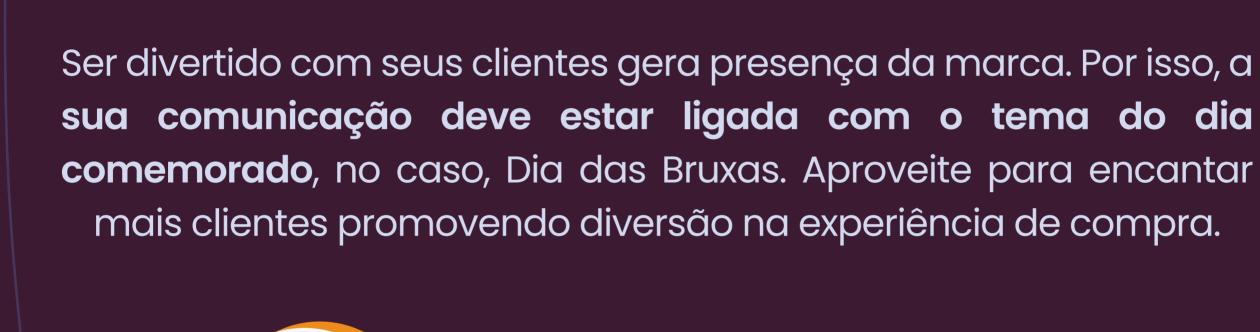
É difícil pensar em *Halloween* e não pensar em uma decoração. O

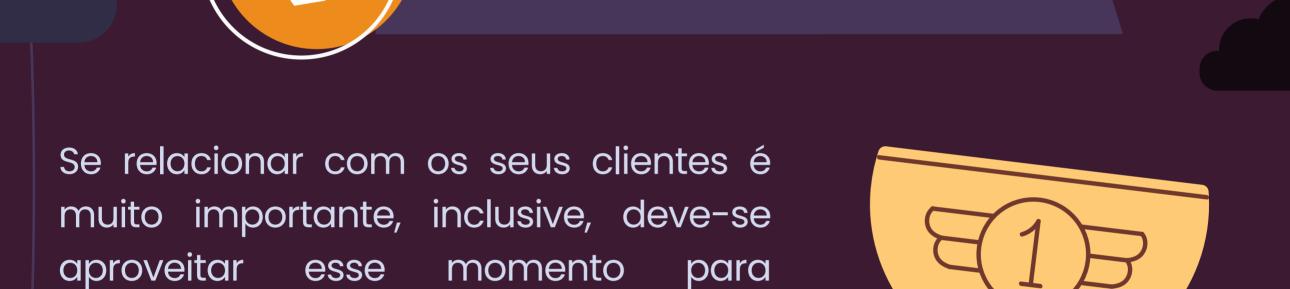




criando conteúdos relacionados a ele, o Dia das Bruxas. Assim, você vai incentivar seus clientes a comprar os produtos ou serviços oferecidos pela sua empresa durante essa data. Aproveite impulsionar para publicações, pois isso vai ajudar você a aumentar suas vendas. Temática até nas comunicações

tema por trás que pode ser explorado





Engajamento

Promoções

fidelizá-los. Para isso, conheça algumas

ideias do que você pode fazer para

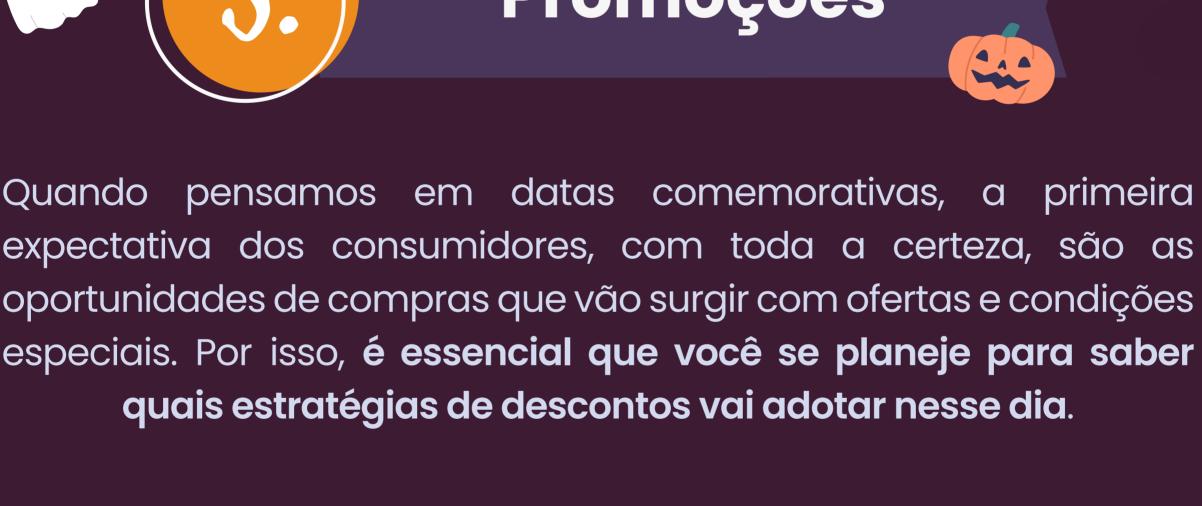
promover engajamento: competição

de fantasias, melhor vídeo, melhor

decoração, melhor foto. Abra para

votação do público e ofereça prêmios

para os mais votados.



Venda de produtos temáticos

comemorativos. Pesquisar e adaptar o seu estoque ao que mais se compra é imprescindível para o seu cliente não procurar o seu concorrente. Kits de festa ou decoração, doces e fantasias para todas as idades são algumas oportunidades de venda para aproveitar no Dia das Bruxas.

Cupons de desconto são uma ótima forma de atrair seu cliente e

criar o interesse de compra. Os cupons são bem-vistos pelos

consumidores. Utilizar os cupons em uma data específica como

essa dará um toque especial e o seu cliente terá ainda mais

motivos para optar em realizar a compra na sua loja.

adaptando ao seu modelo de

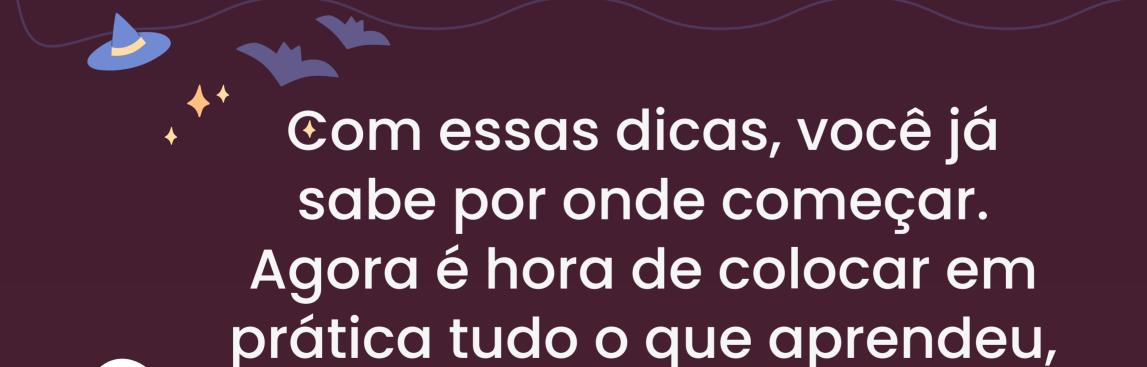
negócio e fazendo com que a

sua empresa venda muito

mais durante essa data.

Crie cupons de desconto exclusivos para a data

Sempre tem aquele item que se destaca nas vendas em dias



\* boas venas.

ENTRE EM CONTATO COM O SEBRAE: 0800 570 0800.

FICOU COM ALGUMA DÚVIDA?



Sebrae