

O QUE PRECISO FAZER PARA SOLICITAR CRÉDITO PARA MINHA EMPRESA



Que empreendedor nunca teve uma ótima ideia para criar um novo negócio ou expandir a sua empresa, mas não levou adiante por falta de dinheiro? Essa é uma situação muito comum que desperta uma grande necessidade: acesso ao crédito.

Vamos conhecer as etapas para que você, empreendedor, consiga solicitar e ter acesso ao crédito para sua empresa.

1 Identificação da necessidade e planejamento

Antes de tudo, você precisa avaliar se realmente necessita de um financiamento. A sua empresa se beneficiará se tiver acesso a um valor de crédito? Os ganhos que você terá serão maiores que os encargos pagos? Se essa injeção financeira é realmente o que você precisa para fazer o seu negócio deslançar, então é hora de começar a planejar. **Qual é o valor que você precisa? Onde será investido o dinheiro obtido no financiamento?**

Você pode investir na compra de máquinas e equipamentos, aumentar a estrutura física, comprar matérias-primas, utilizar como capital de giro ou realizar grandes ações de marketing, por exemplo. O importante é identificar quais são as necessidades da sua empresa, calcular o valor que será preciso para supri-las e se certificar de que os resultados alcançados serão positivos.



2 Pesquisa de instituições financeiras

Com base nas necessidades identificadas, você pode começar a pesquisar quais instituições financeiras oferecem as melhores linhas de crédito para você. É importante observar que existem linhas específicas para capital de giro, compra de equipamentos ou planos de expansão, por exemplo. Além disso, é importante verificar alguns aspectos: exigências, fatores de restrição, prazos, limites, juros, taxas e outros custos. É a análise de todos esses fatores que permitirá que você encontre a melhor alternativa.



3 Avaliação de viabilidade

Conhecendo com mais detalhes as condições de acesso às linhas de crédito, você conseguirá avaliar a viabilidade dessa ação. **Considerando o valor necessário para o seu projeto e todos os custos que você terá, o financiamento é viável?**

Lembre-se que o objetivo da sua empresa é gerar bons resultados financeiros. Não se deixe levar pelo impulso de colocar em prática as suas ideias sem levar em conta todas as implicações financeiras de um financiamento.



4 Análise de restrições

Entre as exigências feitas pelas instituições financeiras estão alguns fatores que podem gerar restrições: situação legal da sua empresa, garantias, capital próprio e dívidas em seu nome, entre outras. Verifique se você está em dia com todos esses fatores antes de realizar o pedido de financiamento. Caso contrário, tome as ações necessárias para regularizar todos os aspectos necessários.



5 Elaboração de um plano de negócios

O plano de negócios é uma ferramenta que retrata o seu negócio e pode ajudá-lo a descobrir a melhor maneira de atuar no mercado. Porém, mais do que isso, é um documento que pode ser apresentado à instituição financeira para comprovar que o seu projeto é financeiramente viável.

As chances de ter o seu pedido de financiamento aceito são muito maiores quando você apresenta dados concretos sobre a rentabilidade do projeto.



6 Pedido de financiamento

Por fim, a última etapa é realizar o pedido de financiamento. Para isso, você terá que reunir todos os documentos exigidos pela instituição financeira e apresentá-los no momento da solicitação. Depois disso, o seu pedido será analisado e você receberá um retorno indicando a liberação ou restrição do financiamento.

Para que tudo corra bem, é importante estar atento a alguns fatores que podem dificultar o seu acesso ao crédito:

● **Histórico negativo com a instituição financeira:** se você possui histórico de endividamento e atrasos no pagamento, isso pode pesar para que o seu pedido não seja aceito.

● **Ausência de informações financeiras:** quanto mais detalhadas forem as informações financeiras fornecidas, melhores serão as condições de análise da instituição. Portanto, quando existem algumas informações faltando ou incoerentes, o acesso ao crédito pode ficar mais difícil.

● **Finalidade para o dinheiro imprecisa:** a clareza sobre a destinação que você dará ao dinheiro do financiamento é muito importante. Sem essa informação, será difícil escolher a melhor modalidade de crédito e a análise do seu pedido ficará comprometida.

● **Documentação incompleta:** a ausência de algum dos documentos necessários para a solicitação do crédito pode fazer com que o seu pedido seja desconsiderado.

● **Falta de garantias:** é importante demonstrar que o seu projeto é viável e que você possui condições para quitar a dívida caso ocorra algum imprevisto no desenvolvimento das suas atividades.

● **Problemas de endividamento da pessoa física:** mesmo que estejamos falando sobre um financiamento para a sua empresa, o seu histórico como pessoa física também será analisado. Certifique-se de que você não está com o CPF vinculado a órgãos como SPC e Serasa.

O acesso a crédito tem o potencial de levar a sua empresa a um novo patamar. Com um bom planejamento é possível ter a sua solicitação aceita pelas instituições financeiras.

Portanto, reúna todas as informações necessárias, coloque em prática os projetos, prepare a sua empresa para acessar o crédito e alcance voos mais altos!

Conte com o Sebrae para orientá-lo nessa jornada. Acesse o portal **Quinta do Crédito** através do link www.5docredito.com.br e saiba mais!

