



## A DIMENSÃO DO IMPACTO DO CORONAVÍRUS SOBRE AS PEQUENAS EMPRESAS BRASILEIRAS

- ▶ 54% dos empregos com carteira assinada são gerados por pequenas empresas no Brasil.
- ▶ 99% dos empreendimentos do país são pequenas empresas.
- ▶ Empresas precisam afinar suas operações com alternativas para manter vendas e superar a crise.

## PROPOSIÇÕES ALTERNATIVAS PARA MANTER AS VENDAS E SUPERAR A CRISE

# A CRISE



## QUALIDADE DA OPERAÇÃO FAZ A DIFERENÇA PARA MANTER BOM NÚMERO DE VENDAS AOS CLIENTES

- ▶ É imprescindível manter a qualidade do seu produto ou serviço.
- ▶ Mantenha um bom critério de seleção de insumos e matérias-primas durante a crise.
- ▶ Manter um rigor elevado na qualidade de seus serviços é um diferencial competitivo frente aos seus concorrentes.



## AVALIAÇÃO DE ESTOQUE E NEGOCIAÇÃO DE PRAZOS E PAGAMENTO COM FORNECEDORES

- ▶ Faça uma análise completa do estoque disponível em sua empresa;
- ▶ Avalie se será necessário fracionar a compra de novos lotes de produtos.
- ▶ Verifique junto ao fornecedor a possibilidade de negociar novos prazos.
- ▶ Se necessário, solicite ao fornecedor a flexibilização das formas de pagamento.
- ▶ A crise chegará para todos, tanto para você, como para seu fornecedor.



## ECONOMICIDADE E REDUÇÃO DE CUSTOS AJUDAM A MANTER SAÚDE FINANCEIRA DO SEU NEGÓCIO

- ▶ Neste momento, evitar desperdícios é primordial.
- ▶ Tome medidas para cortar despesas e reduzir ao máximo o desperdício em seu empreendimento.
- ▶ Considere reduzir ou otimizar a compra de seus insumos e matérias-primas.
- ▶ Realize todas as ações necessárias para cortar gastos regulares, como água e eletricidade.

Texto extraído do vídeo de Edicarlos Moreira  
no Canal do Sebrae Talks  
<https://youtu.be/EG25rfXaDRo>

[www.sebraeatende.com.br](http://www.sebraeatende.com.br)

@sebraeatende

[www.sebrae.com.br](http://www.sebrae.com.br)

@sebrae

**SEBRAE**



0800 570 0800