

## 1 REVISE SEUS CUSTOS



Corte todos os custos fixos não essenciais e reveja as variáveis de sua empresa. Isso inclui a renegociação de salários e direitos dos funcionários, principalmente para setores que passarão por períodos de fechamento ou de queda de vendas.

## 2 REVISE AS DÍVIDAS DA SUA EMPRESA



Verifique quem são os credores da sua empresa e busque renegociar. Uma das medidas a serem adotadas é a prorrogação dos prazos de pagamento, condição que já está sendo oferecida pela maioria dos bancos. Para pagar a outras empresas e instituições não bancárias, busque linhas de crédito que ofereçam carência, prazos prolongados e juros baixos.

## 3 AJUSTE PREÇOS DE VENDA E DE CUSTO



Com a inevitável queda do poder de compra da população, será necessário ajustar a precificação de modo a manter seus produtos ou serviços acessíveis.

## 6 PREPARE-SE PARA A REALIDADE DO SEU NICHO DE MERCADO



Diferentes segmentos serão afetados de formas diversas. Enquanto alguns setores terão queda nas receitas, outros enfrentarão a suspensão do faturamento, como as academias, por exemplo. Já o varejo alimentar pode enfrentar pico de vendas.

Nos dois primeiros casos, é importante buscar crédito e renegociação de dívidas para sobreviver aos próximos meses.

No caso dos negócios com pico de vendas, como supermercados e farmácias, é importante criar planos de vendas a prazo. No entanto, eles devem considerar uma futura queda de capacidade de pagamento dos clientes, conforme suas rendas sejam afetadas pela paralisação do mercado.

# AÇÕES IMEDIATAS A SEREM ADOTADAS EM TEMPOS DE CRISE

É preciso compreender e se preparar para as adversidades que podem ser enfrentadas em um futuro próximo. Confira 6 medidas imediatas para você, empreendedor.

## 4 PROGRAME-SE



Reveja os débitos de seus clientes em relação a sua capacidade de pagamento nos próximos 180 dias. Para gerenciar suas contas a pagar, monitore o seu fluxo de caixa e projete seu comportamento, no mínimo, até o mês de dezembro. Assim, você pode se programar para manter suas contas em dia e a saúde financeira da sua empresa saudável.

## 5 APRIMORE A GESTÃO FINANCEIRA DE CURTO PRAZO



Tenha atenção redobrada com instrumentos como:

- Caixa diário;
- Fechamento de caixa;
- Contas a receber;
- Contas a pagar;
- Fluxo de caixa (diário, semanal e mensal).

[www.sebraeatende.com.br](http://www.sebraeatende.com.br)

@sebraeatende



0800 570 0800

