

10 DICAS DE COMO FAZER UM PLANEJAMENTO EFICIENTE

PARA AUMENTAR AS VENDAS NAS DATAS COMEMORATIVAS

As datas comemorativas são grandes eventos que merecem atenção especial dos empresários para aumentar as vendas e gerar mais lucratividade para as empresas. Para ter aumento nas vendas nesses períodos é necessário a realização de planejamento prévio!



Siga as dicas, e prepare o seu negócio para vender mais nas datas comemorativas:

1



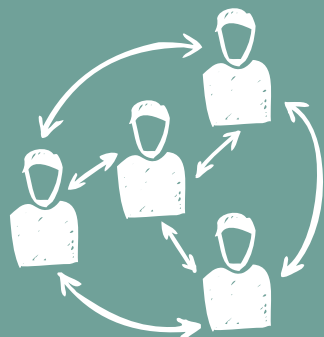
Defina qual data comemorativa será o foco de atuação da sua empresa.

2



Defina o período que será dedicado ao planejamento.

3



Identifique qual o público-alvo das suas ações de marketing e vendas.

4



Crie o cronograma do período da campanha.

5



Defina qual o Mix de produtos do portfólio será disponibilizado aos clientes.

6



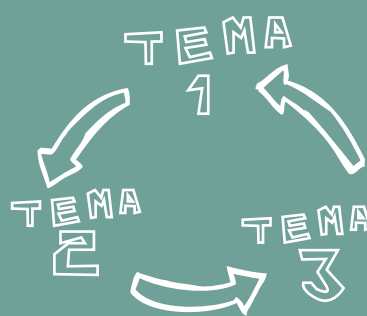
Defina os meios e canais de divulgação que serão utilizados na campanha.

7



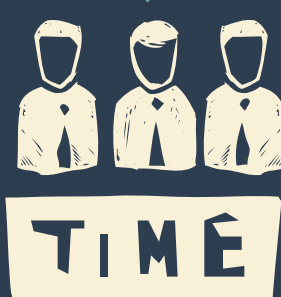
Utilize as mídias sociais como canal de divulgação e de agregação de valor à campanha de datas comemorativas.

8



Organize o PDV de acordo com a temática da data comemorativa.

9



Prepare a equipe para o atendimento aos clientes.

10



Pós-venda, mensure os resultados do seu planejamento para que possa ser detectado os acertos e pontos de melhoria.