

# O QUE É EMPREENDER POR NECESSIDADE?



Existem duas motivações que levam um indivíduo a empreender, uma delas é a oportunidade, ou seja, a identificação de uma demanda do mercado e dos recursos necessários para atendê-la, e outra é a **necessidade**. Nesse segundo caso, o empreendedor abre o seu próprio negócio por falta de perspectiva de ocupação de uma vaga de trabalho que gere renda ou porque precisa aumentar a renda da família.

## O QUE SIGNIFICA EMPREENDER POR NECESSIDADE?



É a constituição do próprio negócio como necessidade de sobrevivência ou complemento de renda. São negócios geridos por pessoas que perdem seus postos de trabalho, ou possuem uma fonte de renda fixa mas, precisam complementar para atender suas necessidades.

## CARACTERÍSTICAS DESSE EMPREENDEDOR



Nem sempre o empreendedor está pronto para assumir o negócio. O início pode ser mais difícil do que seria para outro empreendedor que já tenha algo planejado ou vem se preparando para iniciar um negócio.

Também é comum que o indivíduo que empreende neste contexto nunca tenha tido o desejo de ser empresário, por isso, não se dedicou ao conhecimento sobre questões tributárias e legais, fluxos de caixa, capital de giro e outras informações, essenciais para a gestão do empreendimento.

Por outro lado, esse também é um empreendedor persistente, determinado, disposto a se dedicar ao aprendizado, dinâmico e criativo. A necessidade é uma motivação que faz com que o empresário desenvolva características que talvez nem saiba que possui, como a liderança, o foco, a capacidade de recrutar talentos e de negociação.

## COMO EMPREENDER POR NECESSIDADE E ALCANÇAR O SUCESSO?



É possível contornar os obstáculos que existem no empreendedorismo por necessidade, como a falta de conhecimento do ramo e a própria falta de habilidades de gerenciamento, buscando informações e oportunidades para entender melhor sobre o segmento e sua gestão.

Pesquisar sobre nicho de mercado, formas de tornar o produto mais competitivo, como atribuir preços e como divulgar o produto ou serviço para atingir clientes em potencial são alguns pontos importantes para o sucesso de um empreendimento, seja ele por necessidade ou oportunidade.